



JOURNEE UTILISATEURS DU DYNCLUB 2020

Fini le temps où les clients avaient recours à une montagne de papiers : un processus d'achat qui tendrait vers le 100% dématérialisé, devient une priorité !

Intervenants

Claire Oliveri, Directrice de projet
Dynamics 365 chez Prodware
& Farid Ouizid, chef de projet ERP chez
PVI Groupe Renault



INTERVENANTS



Claire Oliveri
Directrice de projet Dynamics 365 chez Prodware



Farid Ouizid
Chef de projet ERP chez PVI – Groupe Renault

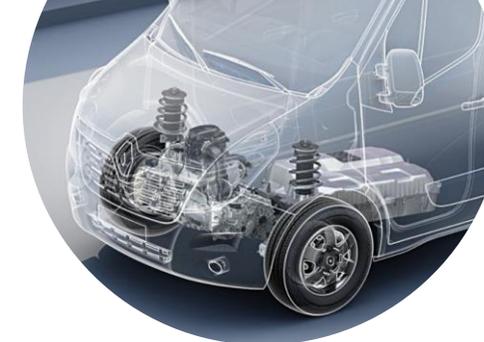


PVI – GROUPE RENAULT

Spécialiste et leader des véhicules utilitaires électriques .

Depuis plus de 25 ans , PVI conçoit et assemble des véhicules innovants destinés au marché Européen .

- PVI est un spécialiste de la production série de véhicules à énergies alternatives.
- Nous accompagnons nos clients dans leur mutation écologique en leur proposant des véhicules hybrides électriques, GNV.



Manufacturing-Process



Employés: 120



Website: <http://www.pvi.fr/>



Locations: France - GRETZ
ARMAINVILLIERS

Challenge

L'objectif de PVI était de construire son nouveau Système d'Information autour d'un plateforme unifiée, éprouvée et évolutive afin de sécuriser et piloter son activité pour accompagner sa croissance

Solution déployée

PVI était en Dynamics AX 2009 et à fait le choix de mener un nouveau projet avec Microsoft Dynamics Finance and Operations



Bénéfices clients

- Gestion de l'information cohérente et actualisée en temps réelle
- Environnement de travail ergonomique
- Harmonisation des processus
- Evolution de la solution au rythme de la croissance PVI au sein d'un SI intégré
- Optimisation de la gestion des plannings et des heures de travail
- Forte capacité d'analyse et pilotage à tous les niveaux décisionnels de PVI
- Capacité d'ouverture de la solution vers des solutions tierces
- Utilisation au maximum de la solution standard

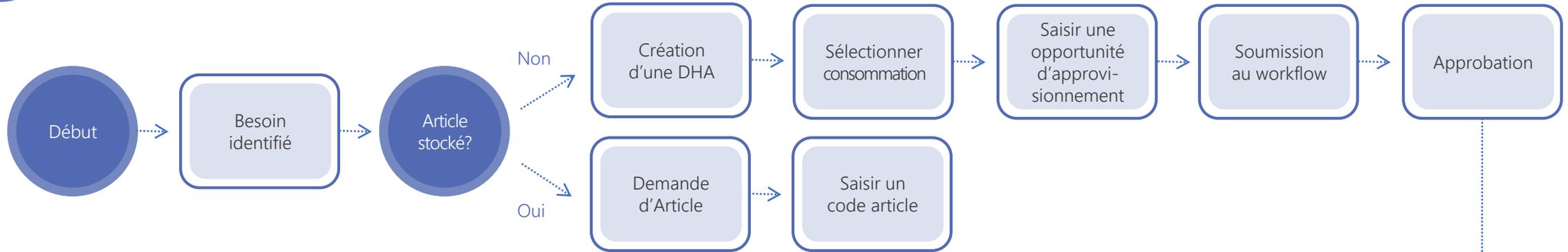
Pourquoi Prodware ?

- Fournisseur historique de PVI avec une satisfaction client élevé
- Expertise des équipes fonctionnelles et techniques
- Méthodologie claire et éprouvée
- Partenaire majeure Microsoft
- Engagement contractuelle fort avec respect du budget
- Tierce maintenance applicative efficace

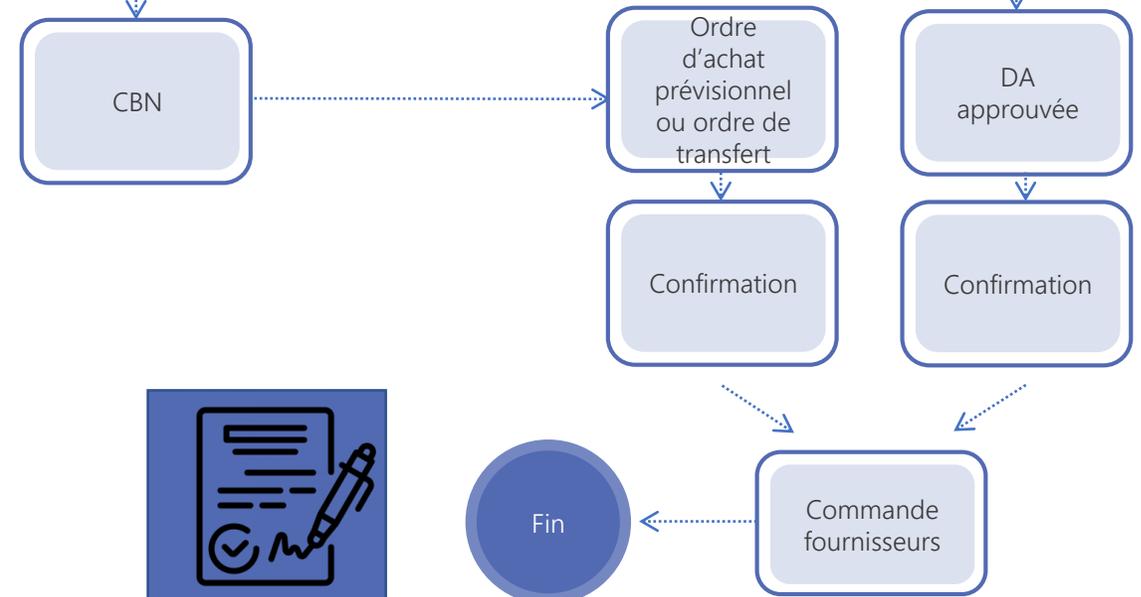


Dématérialisation du flux d'approvisionnement

Collaborateur



Acheteurs





Les bénéfices de la dématérialisation du processus

AVANT



APRES



- Impression de dossiers papier pour l'approbation des commandes d'achat
- Remplissage et utilisation des fiches navettes pour documenter les besoins d'achats
- Aller-retour des acheteurs deux fois par jour pour recueillir les signatures des approbateurs

- Digitalisation du flux
- Dématérialisation de la signature
- Sécurisation du circuit de validation des commandes fournisseurs
- Enregistrement et historisation des validations hiérarchiques





Digitalisation de la gestion qualité

AVANT

- Absence de lien entre les commandes et le suivi qualité
- Gestion papier des non-conformités
- Gestion manuelle des éléments du dossier qualité (photos, résultats de tests ...)

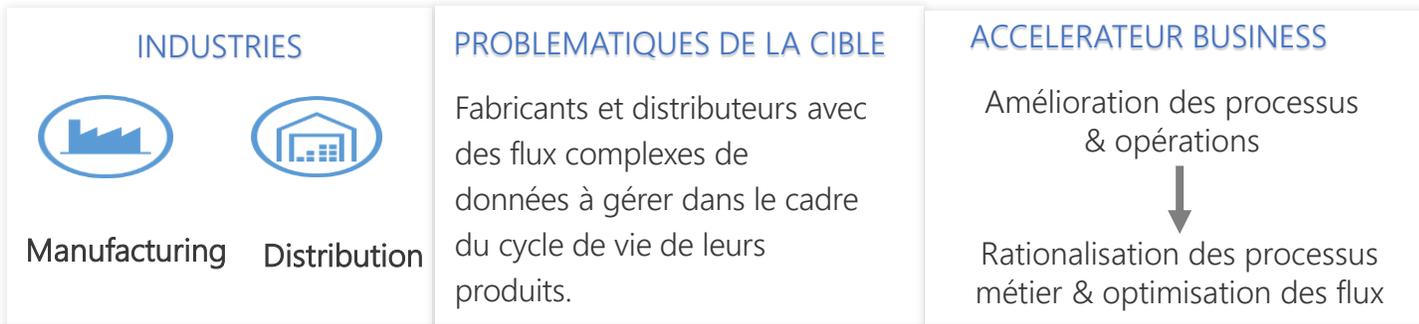
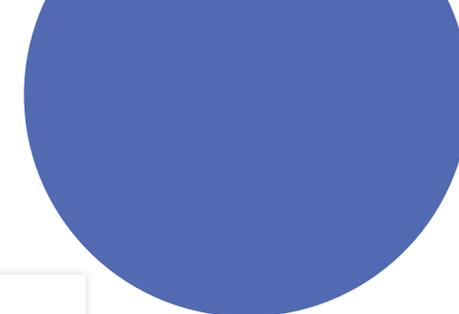
APRES

- Mise en place d'une relation entre l'ordre de qualité, les non-conformités, les ordres de contrôle et les commandes achat
 - Facilitation de l'analyse fournisseur & demande de corrections
- Mise en conformité ISO 9001
Dématérialisation des dossiers qualité





Digitalisation de la gestion des produits



SYNTHESE DES FONCTIONNALITES

Les fabricants et les distributeurs recherchent des fonctionnalités intégrées pour pouvoir maîtriser leurs processus et lancer des mises à jour automatisées du catalogue de produits.

L'accélérateur permet de :

- Fiabiliser et organiser la collecte de données produits
- Simplifier le flux de création de produits
- Optimiser la traçabilité de toutes les modifications et saisies de données.
- Gérer les étapes du cycle de vie produits

Cas PVI

- Permet de solliciter les métiers au moment le plus pertinent de la vie du produit (études, achats ...)
- Permet de cibler les besoins à traiter pour un produit (consultation fournisseurs, prix...)

Bénéfices : Amélioration significative de l'organisation. Auparavant les acheteurs initiaient le processus d'approvisionnement pour tout besoin sans visibilité sur la maturité de l'étude.

Le + PVI: affichage du cycle de vie dans le CBN

- Les acheteurs ont l'information en lecture directe des articles qui peuvent être commandés





Synthèse



Prodware a les clés de la transformation digitale

La gestion électronique des documents N'Go



Gestion documentaire - Dépose d'un nouveau document

Type de document : Local OneDrive Teams Ma demo.pdf

Domaine : QHSE Type de document : Fiche Technique

Informations sur l'origine du document :

| Interne | Client | Fournisseur |
|-------------------------------------|-------------------|-------------|
| Société : Prodware Cloud 365 - Demo | Service : Qualité | |

Informations sur la destination du document :

Informations sur le produit associé :

Groupe de produit : GP_AA12345678 - Groupe 01 Produit(s) : P12345678 - Mom produit 01

Informations sur le document :

Langue : Français Ranking : 10 Version : V_1.0

Date du document : 2 septembre 2020 Date fin de validité : 2 septembre 2020

Nom du document GED : FT - GROUPE 01 - MON PRODUIT 01 - FR - V1.0

- ✓ Interface de dépôt de documents via Power Apps
- ✓ Gestion des flux via Power Automate
- ✓ Gestion de classification, protection et de rétention pouvant être utilisée dans d'autre site SharePoint, mais aussi dans la messagerie et Microsoft Teams

Confidential - Prodware

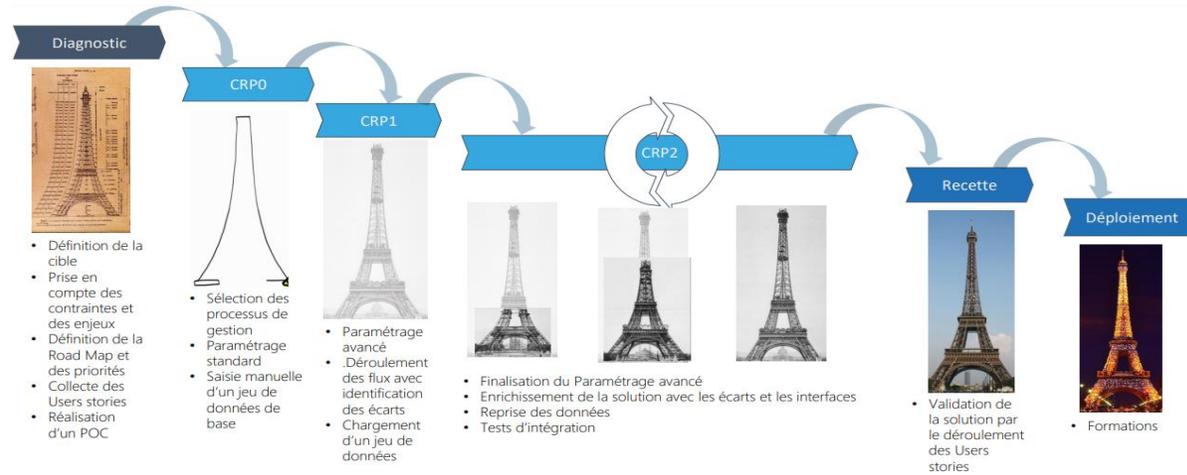
Des accélérateurs techniques & Fonctionnels

Maximiser l'utilisation Standard de la solution Microsoft Dynamics 365





Les fondements de notre stratégie de déploiement



Fondements métiers

- Ne pas désorganiser le client
- Gérer les spécificités Métiers
- Faciliter l'accompagnement au changement



Minimiser les risques liés aux métiers

Travailler conjointement avec les équipes métier et IT

Paralléliser la phase de Conception et configuration - Approche itérative

Favoriser le transfert de compétence

Fondements techniques

- Aligner les besoins techniques
- Gérer la montée en compétences des équipes
- Veiller au respect du cadre réglementaire et sécurité le client
- Veiller à la montée en charge



- Minimiser les risques techniques, en restant près du standard
- Assurer un transfert de qualité vers les équipes TMA
- Limiter les spécifiques

Intégration aisée dans le paysage applicatif.

- Limiter les interfaces temporaires
- Valider les interfaces dès

OBJECTIF : Accompagner des équipes métiers dans site



Un projet réussi de A à Z !



Un planning
ambitieux & tenu

9 mois de projet



Un client & des
utilisateurs satisfaits



Un Budget maîtrisé

< 300k



Une solution de
qualité et évolutive à
la clef

prodware[®]

MERCI!



FRANCE | GERMANY | UK | BELGIUM | LUXEMBOURG | NETHERLANDS | SPAIN |
ISRAEL | MOROCCO | GEORGIA | IVORY COAST | CZECH REPUBLIC

Siège social: 45 Quai de Seine 75019 Paris
Phone : +33 9 79 99 90 00